

LOCAL

ESTADÍSTICAS**Es violencia económica la más común: Inmujer**

Esta situación hace que la mujer no pueda ser independiente. ■ 2



Por ALMA CRISTELA BRIONES

EN NUEVO LAREDO

Sufrirían transporte e industria aranceles

Expertos consideran que aranceles reducirán cruces de tráileres y la actividad en maquilas, lo que sería un duro golpe a las principales fuentes de empleo

La imposición de aranceles de 25 por ciento que hizo el sábado Donald Trump a los productos mexicanos podría reflejarse en el movimiento comercial de los dos Laredos.

Expertos y analistas consideran que la medida reducirá el cruce de camiones entre ambas fronteras y la actividad en la industria maquiladora.

Israel Morales, quien formó parte de la delegación mexicana en la renegociación del Tratado de Libre Comercio, representando a la industria Manufacturera de Exportación en el “Cuarto de Junto”, entre México Estados Unidos y Canadá, conocido como T-MEC, considera que esta determinación afectará especialmente a la economía de los ciudadanos norteamericanos.

“Lo que hasta hoy conocemos es que el presidente hizo una imposición de aranceles generalizada, del 25 por ciento y es desastroso para el propio consumidor estadounidense, porque eso sólo significa que incrementa el costo de los bienes, seguramente la industria no va a poder absorber este 25 por ciento y se lo va a tener que trasladar a los consumidores”, comentó Israel Morales, director del Comité de Acuerdos, Tratados Internacionales y Estadística del Consejo Nacional de la Industria Maquiladora y Manufacturera de Exportación (Index).

Como consecuencia, el movimiento comercial se reducirá y se verá reflejado en el cruce de camiones por la frontera, especialmente por los dos Laredos, la principal frontera entre Estados Unidos y México.

Morales consideró que uno de los sectores más afectados



■ Las maquiladoras, agencias aduanales y transportistas le dan empleo a decenas de miles en esta frontera.

será la industria maquiladora.

Agregó que, en el peor escenario, “puede suceder que, en esa evaluación, en esa reconfiguración, las órdenes, los pedidos, se pasen, se reconfiguren; alguna decisión más radical,

podría ser empezar a disminuir operaciones en México y tratar de trasladarlas a Estados Unidos.

Dijo que la imposición de aranceles afectará a toda la exportación que tiene la industria, y “Nuevo Laredo tiene en

su ciudad, pues una presencia importante de industria de diversos sectores”.

Morales consideró que lo que se puede anticipar es que el gobierno de México va a tratar alguna de las demandas que el presidente Trump tiene específicamente en materia migratoria y en materia de seguridad.

“Nosotros anticipamos que en la medida en que el gobierno mexicano logre acomodar dichas peticiones, encuentre el justo medio y se acuerde, vamos a poder eliminar los aranceles”, dijo.

Para el analista financiero Alberto de León Casso el anuncio de la imposición de aranceles del 25 por ciento por parte del presidente estadounidense Donald Trump, ocasiona incertidumbre en diversos rubros en la economía, entre estos la logística y el transporte de carga, una de las principales actividades en esta frontera.

“Nosotros (México) le exportamos entre el 77 y el 84% de nuestros productos a Estados

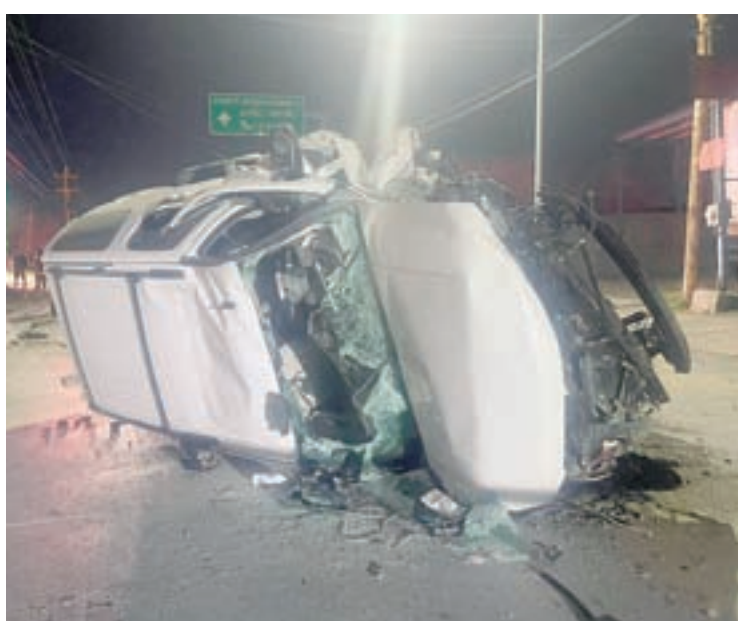
Unidos y Estados Unidos le exporta a México solamente entre el 7 y el 11%, no podemos tampoco, que si nos ponen arancel, le ponemos lo mismo, porque no es lo mismo, pero ellos también tienen el consumo que no van a dejarlo, se estima que se puede perder entre un 12 y un 15 % pero el consumo lo van a seguir teniendo y lo van a tener que pagar”, comentó.

Como alternativa, De León Casso propone empujar más la economía interna, con la colaboración de empresarios, iniciativa privada y la población en general.

“Como empresario pedí al Consejo de Instituciones que abogue por los empresarios ante la autoridad municipal y estatal para que nos den datos específicos como el producto interno bruto local, la población económicamente activa, el ingreso per cápita, inversiones extranjeras directas localmente, eso nos ayuda en los otros ámbitos empresariales para las inversiones”, comentó.

**CONMOCIÓN GENERAL****Vandalizan catedral**

Este acto no sólo atenta contra la religión y la fe de un gran sector de la población, sino también contra el arte, pues los maleantes grafitearon una bella escultura. ■ 8

**DOBLE VOLCADURA****Deja borrachazo dos internados**

Marco Antonio, de 35 años, dio vuelta a la izquierda sin cuidado y se le cruzó a joven. ■ 5

“Weaponized Trade” es el término que está marcando el paso en la era de Donald Trump, y no podría ser más acertado. Este término que usan los académicos y analistas se refiere al uso de medidas comerciales como si fueran armas políticas, destinadas a doblegar a los oponentes o a conseguir objetivos que poco o nada tienen que ver con el comercio. Y cuando el comandante de esta estrategia es Trump, más vale mantener la cabeza fría, porque las intenciones van más allá de lo evidente.

Donald Trump ha demostrado, una vez más, que no es un presidente cualquiera. Es peligroso, porque juega un juego donde los dados están cargados y sus intenciones van más allá de lo evidente. Y aquí estamos todos, tratando de mantener la cabeza fría mientras su nueva jugada pone a tambalear el tablero del comercio internacional.

El primero de febrero, Trump anunció la imposición de aranceles del 25% a las importaciones de Canadá y México. No contento con eso, también apuntó a China con un 10%. En su cruzada proteccionista, Trump justifica estos aranceles bajo el pretexto de frenar el flujo de drogas como el fentanilo y de reducir la inmigración ilegal. Pero ojo, esto no es solo una pelea de aduanas; es el inicio de una reconfiguración brutal del comercio y la política global.

Como lo explica el profesor Markus Wagner, director del Transnational Law and Policy Centre, University of Wollongong, en un artículo, a Trump le encanta la palabra “arancel”. La ha descrito como “la palabra más hermosa del diccionario”, y su afecto por las medidas proteccionistas no es ningún secreto. En su visión, esta es la herramienta mágica que devolverá los empleos a los trabajadores estadounidenses, aunque al resto del mundo le cueste sudor y lágrimas.

Pero este movimiento va más allá del proteccionismo. Es lo que los expertos llaman “comercio como arma”. Y Trump la sabe usar bien, como cuando logró que Colombia diera marcha atrás en una decisión diplomática utilizando la simple amenaza de aranceles. Ahora, con

**LA SOPA DEL DÍA**

‘Weaponized Trade’, el juego de Trump

Canadá y México, la jugada es más grande y los riesgos, también.

El comercio entre estos tres países no es un juego menor. En 2022, el intercambio de bienes y servicios entre Estados Unidos y Canadá alcanzó los 909 mil millones de dólares, mientras que con México sumó más de 855 mil millones. La industria automotriz, por ejemplo, depende enormemente de esta integración regional. Un coche ensamblado en cualquiera de estos países lleva piezas de todos lados. Con los aranceles, los precios se dispararán y los consumidores tendrán que pagar la factura.

En su análisis, Wagner explica que la agricultura tampoco se salva. Los agricultores estadounidenses exportan miles de millones de dólares en maíz, soja y carne a sus vecinos, mientras que importan aguacates y tomates de México. Si los aranceles provocan represalias, los productos de los tres países podrían salir perdiendo.

Y aunque Trump ha dado un respiro temporal a los aranceles sobre el petróleo canadiense, su impacto no tardará en sentirse en el precio de la gasolina para los consumidores estadounidenses.

Esto no es la primera vez que el mundo lidia con la estrategia de

Trump. Ya en 2018 impuso aranceles al acero y aluminio, desatando una guerra comercial temporal que solo se resolvió al renegociar el Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC). Pero esta vez, el panorama luce más sombrío.

Canadá y México no se han quedado de brazos cruzados. Han amenazado con represalias y también han intentado apaciguar a Trump con medidas como la reciente campaña canadiense contra el tráfico de fentanilo. Pero también podrían recurrir a los mecanismos de resolución de disputas del T-MEC o la Organización Mundial del Comercio, aunque esos procesos suelen ser lentos y poco fiables.

A largo plazo, una de las opciones más discutidas para Canadá y México es diversificar sus relaciones comerciales y reducir su dependencia del mercado estadounidense. Pero, como diría cualquiera que haya intentado romper con una relación complicada, “no es tan fácil como parece”. Así que, mientras Trump juega al ajedrez con el comercio internacional, más vale que todos los demás sepamos jugar al poker. Porque este presidente no solo lanza amenazas; también sabe cómo hacerlas realidad.

¿Usted qué opina?